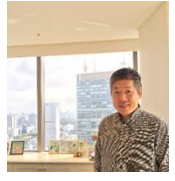


I. 当社概要

1. 概要
 業態 協業支援コンサルティング業
 設立 1999年(平成11年)。17年目。
 所在地 東京都千代田区平河町二丁目十三番一号
 連絡先 TEL03-5211-3349, FAX03-5211-3359
 ホームページ <http://www.axistech.jp>

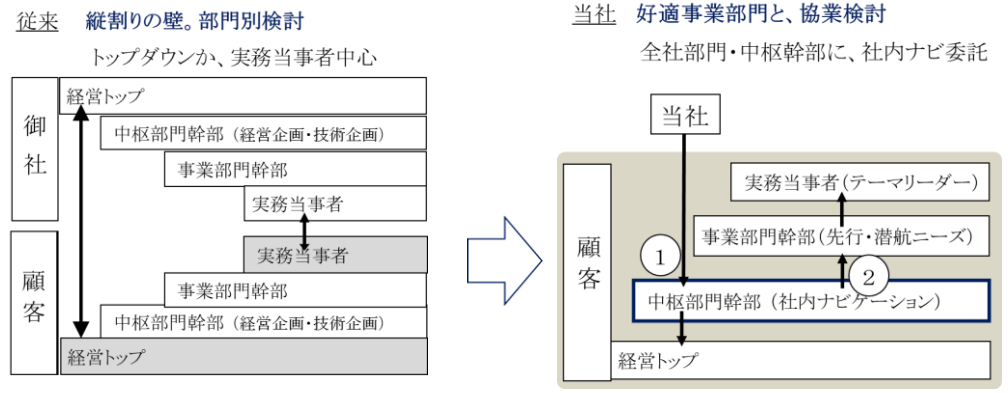
2. 代表者略歴

代表取締役社長 南形潔賜(みながた・きよし)
 1963年 生まれ
 1986年 日本電装(現デンソー)入社
 1992年 ドイツ駐在員事務所長
 1996年 新事業推進部 プロジェクトリーダー
 1999年 独立。当社創業。現在に至る

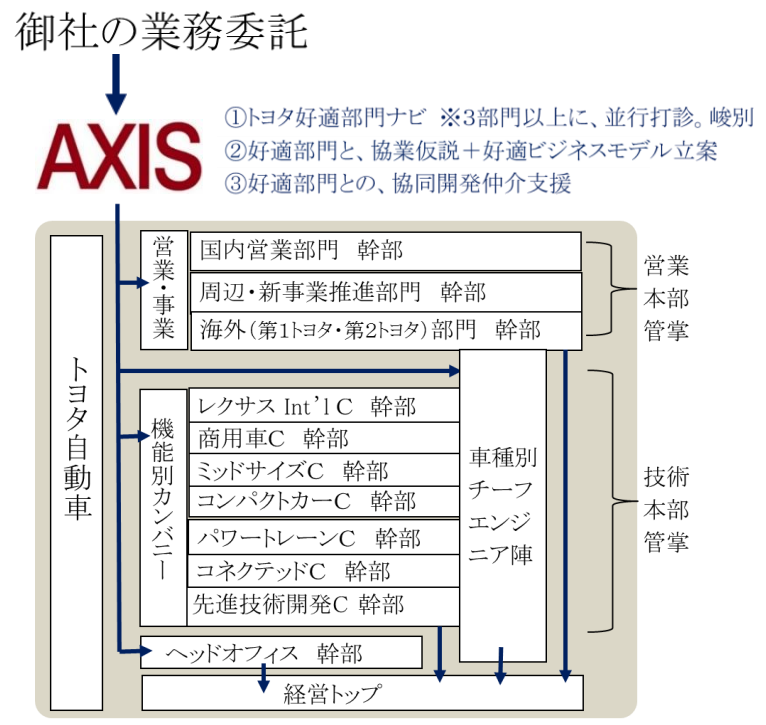


II. 独自性

従来) 大企業は、部門別に事業推進。「縦割りの壁」。
 当社)
 ①縦割りの壁。を超えるべく、全社機能部門の中核幹部と連携し、好適部門ナビ
 ②好適部門と連携し、協業仮説+ビジネスモデル立案～実務支援

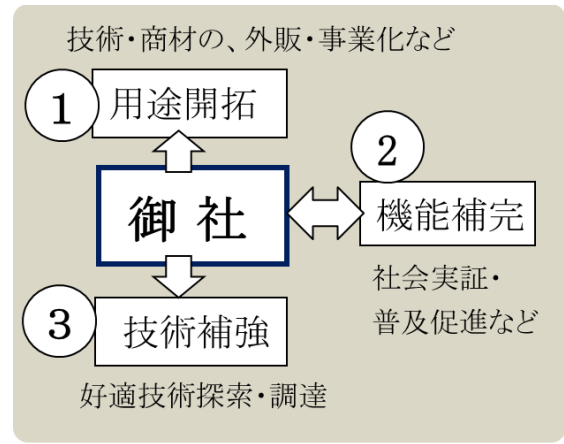


III. スキーム例. トヨタ自動車



VI. 協業目的・スキーム

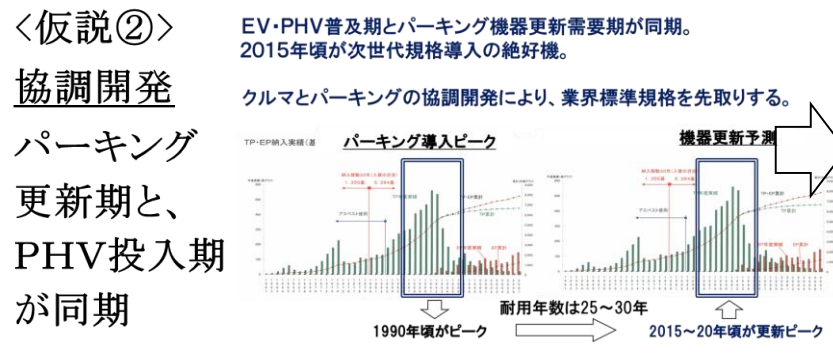
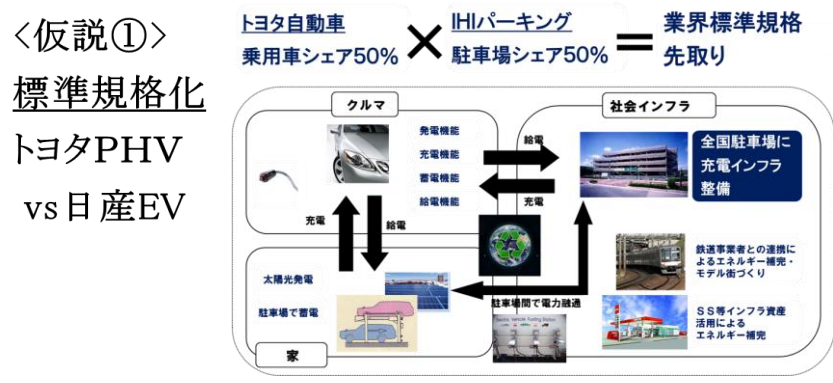
下記①～③から、ご選択ください。



- <手順>
 1. リサーチ・仮説策定
 ①好適協業先+主管部署探索
 ②キーマン面談ヒアリング
 ③仮説・ビジネスモデル構築
2. 協業推進・事業化
 ①モデルケース設定
 ②モデルケースで仮説検証
 ③スキーム・ビジネスモデル構築
 ④協業先の諒解取り付け

V. トヨタ自動車採用事例 (パーキング事業者との、EV・PHV充電インフラ連携)

1. 当社が仮説立案



2. 当社仲介で協業実現

